

# HÖRMANN #03 2016 NEWS

NYHETSREV FRÅN HÖRMANN SVENSKA AB – SVERIGES LEDANDE PORTLEVERANTÖR



SPECIALLÖSNINGAR OCH FUNKTION I  
**ELEKTROSKANDIAS  
NYA LOKALER**

SID 2-3 >

FJÄRRSTYRT GER KONTROLL  
**PORTAMATIC OCH  
NY HANDSÄNDARE**

SID 4-5 >

**VI PASSERAR 100**  
FORTSÄTTER FRAMÅT!

SID 7 >

**20 ÅR I SVERIGE**  
SÅ BÖRJADE DET

SID 6-7 >

Visionen.  
Så här är tanken att den  
färdiga Elektroskandia-  
byggnaden kommer  
att se ut.



Står emot väder och vind. Elektroskandia har valt både originalportar och speciallösningar från Hörmann. Funktion och design är i fokus.

Projekt Nya Elektroskandia  
Byggstart December 2015  
Yta 43 000 m<sup>2</sup>  
Takhöjd 12–30 meter  
Inflytt Mars 2017

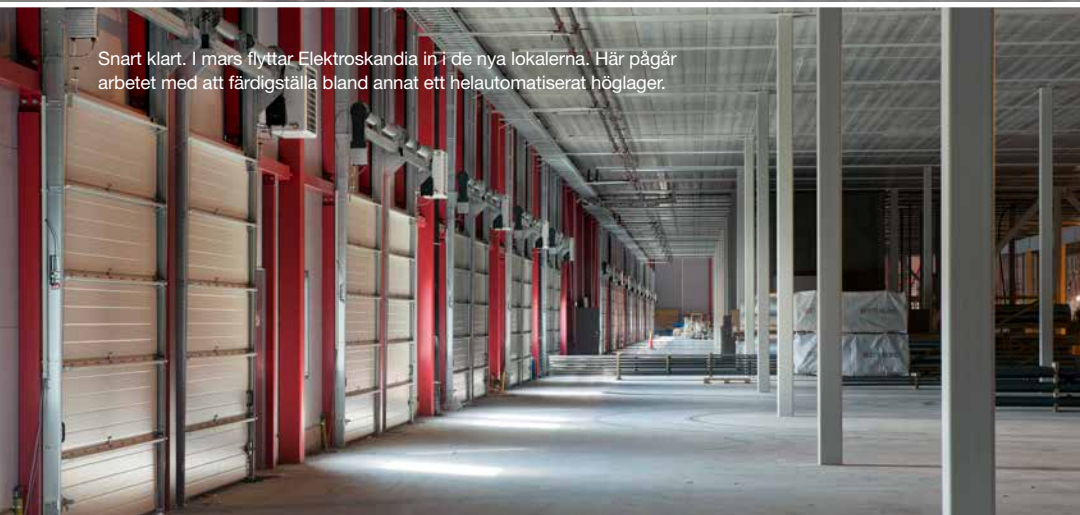
Hörmann har levererat – portar:

48 st Takskjutportar: SPU F42  
3 st Snabbrullportar: HS 7030 PU  
1 st Snabbrullport: V5015 SEL  
3 st Rullportar: Decotherm DD6  
3 st Brandskjutportar: FST 1

Hörmann har levererat – lastteknik:

38 st Lastbryggor: HRT Teleskoperande  
19 st Oisolerade parlasthus: LHC-2 SV  
38 st Fasta vädertätningar: DSL med rulltopptätning

Snart klart. I mars flyttar Elektroskandia in i de nya lokalerna. Här pågår arbetet med att färdigställa bland annat ett helautomatiserat höglager.



# STRATEGISKA VAL NÄR ELEKTROSKANDIA BYGGER NYTT

**I mer än 50 år har Elektroskandia, en av Sveriges största elgrossister, haft sitt kontor på Bistagatan i Örebro. Med kraftiga expansionsplaner var det dags att ta steget vidare. Och det gigantiska bygget intill motorvägen har knappast undgått någon.**

Strax norr om Örebro i Munkatorp, strategiskt placerat precis intill E18/E20, ligger Elektroskandias nya lager och kontor. 43 000 moderna kvadratmeter började byggas i december 2015 och inflytten planeras till mars 2017. Byggnaden ska rymma verksamhetens alla delar. Idag finns de utspridda på inte mindre än fem olika anläggningar. Allt från yrkesbutik till kontor och lager.

## TRÅNGBODDA MEN EXPANSIVA

Nybyggnationen är ett strategiskt led för att kunna effektivisera och optimera flöden och processer. De tidigare lokalerna var kostsamma att sköta och inte anpassade för verksamhetens ändamål. Som en av Sveriges största elgrossister med över 300 anställda är därför en

rejäl uppdatering av lokalerna extra välkommen. Till den nya byggnaden har Elektroskandia valt nya moderna lösningar och kvalitet i alla led.

– Strategin var att verkligen tänka på funktion i det här bygget, säger Peter Landenberg logistikchef på Elektroskandia.

Därför kan Hörmann lite extra stolt konstatera att våra in- och utlastningsportar passar fint in i den nya miljön.

– Vi har jobbat hårt för att effektivisera och automatisera så många funktioner som möjligt i vår nya byggnad. Exempelvis får vi ett helt automatiserat höglager med 30 meter i takhöjd. Där arbetar truckar och maskiner – inga människor, fortsätter Peter.

– Vi har köpt in ett 50-tal Hörmann-portar för att få logistiken att fungera perfekt.

## GOTT SAMARBETE

Ulf Björk är Hörmanns representant som varit med och levererat portarna till Elektroskandia. Han berättar om ett gott samarbete över en längre period.

– Vi har samarbetat länge med Elektroskandia och är extra glada över att få leverera våra portar till de nya fantastiska lokalerna.

Samarbetet har också resulterat i olika funktionslösningar. En speciallösning med tre stycken taksjutportar ovanpå varandra arbetades fram gemensamt med Elektroskandia och har anpassats för att passa för den funktion som krävs i byggnaden. Här går wellpapp ut till en komprimator i tre olika nivåer. En från entresolplan,

den andra från ett rullband i taket och den tredje från golvet.

Även lasttekniken är anpassad med inbackningshjälp i form av lampor som tänds i olika steg beroende på var släpet eller trailern befinner sig gentemot bryggan.

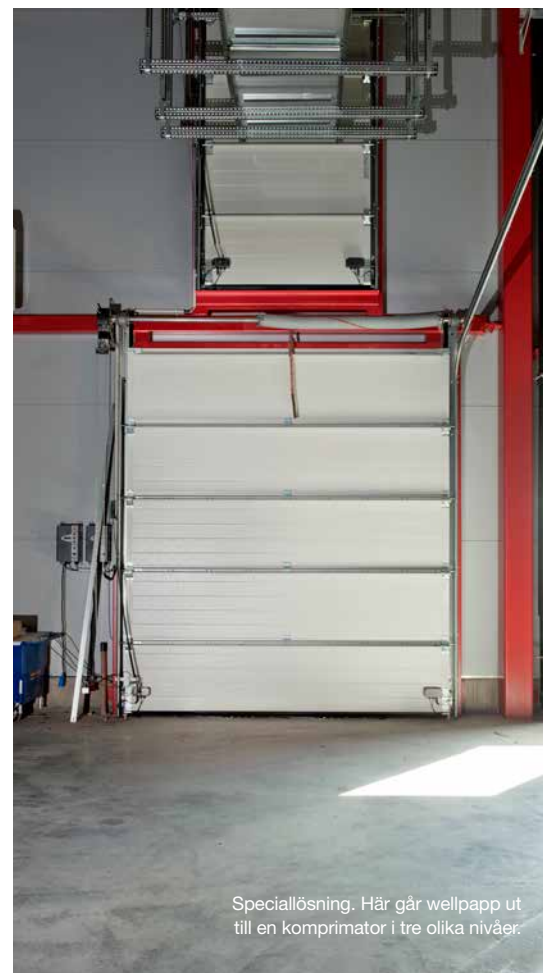
Peter Landenberg berättar vidare om samarbetet och ser det som en stor fördel att Hörmann har sin verksamhet i direkt närhet till Munkatorp.

– Det förenklar såklart om vi behöver service eller hjälp på annat sätt.

Trångboddheten är snart ett minne blott och man ser fram emot att ta Elektroskandia till nya höjder med helt nya förutsättningar i Munkatorp. 📍

”Strategin var att verkligen tänka på funktion”

Peter Landenberg, logistikchef,  
Elektroskandia



Speciallösning. Här går wellpapp ut till en komprimator i tre olika nivåer.


# PORTAMATIC – ÖPPNAR DÖRREN

**PORTAMATIC ÄR EN SMIDIG** dörröppnare som förenklar öppning och stängning av innerdörrar. Den är enkel att installera och kan monteras på de flesta modeller och typer av dörrar i bostaden.

Dessutom finns många andra fördelar:

- Säker dörrmanövrering
- Innovativt fjärrsystem
- Enkel montering och anslutning
- Larmfunktioner med ljud och ljus
- Integrerad LED-belysning
- Praktisk delöppning
- Minimal strömförbrukning
- Vid installation med motorlås kan dörren även låsas och låsas upp

Med många smarta funktioner kan PortaMatic underlätta livet inomhus för många. PortaMatic styrs enkelt med fjärrkontroll eller tryckknapp. Öppnaren underlättar vardagen för den som vill ha komfort i det egna boendet eller har någon form av rörelsehinder.

Läs mer på vår hemsida eller kontakta Hörmann för ytterligare information. 





Vi uppdaterar även designen på flera av våra befintliga modeller, exempelvis HS 5 BS.

# HÖRMANN SIKTAR HÖGT

**NU SATSAR HÖRMANN** ännu mer på sponsring av idrott. Den här gången handlar det om skidskytte.

Vi har nu ingått ett långvarigt partnerskap med IBU inom vintersport. Det innebär att Hörmann från och med kommande säsong går in som ny premiumsponsor för BMW IBU, världscupen och världsmästerskapet i skidskytte.

## NÅR 500 MILJONER TITTARE

Sponsringspaketet innehåller en omfattande reklamrörelse och gör att Hörmann beräknas nå 500 miljoner tittare i Europa.

– Skidskytte har under de senaste åren utvecklats till en av de mest omtyckta vintersporterna. Ett sponsorskap gör att vi kommer att nå många tittare och bland dem finns flera av våra slutkonsumenter som sysslar med byggarbeten och renovering, menar Per Wetterdahl, VD på Hörmann Svenska AB. [H](#)



HÖRMANNKONSUMENT

## NYHET! UPPDATERAD MJUKVARA

**HSE 4 BiSecur** är en uppdatering av vår populära handsändare **HSE 2 BiSecur** med ny design och mjukvara.



Den nya modellen ger en snabbare signalöverföring och har fyra kanaler istället för två.

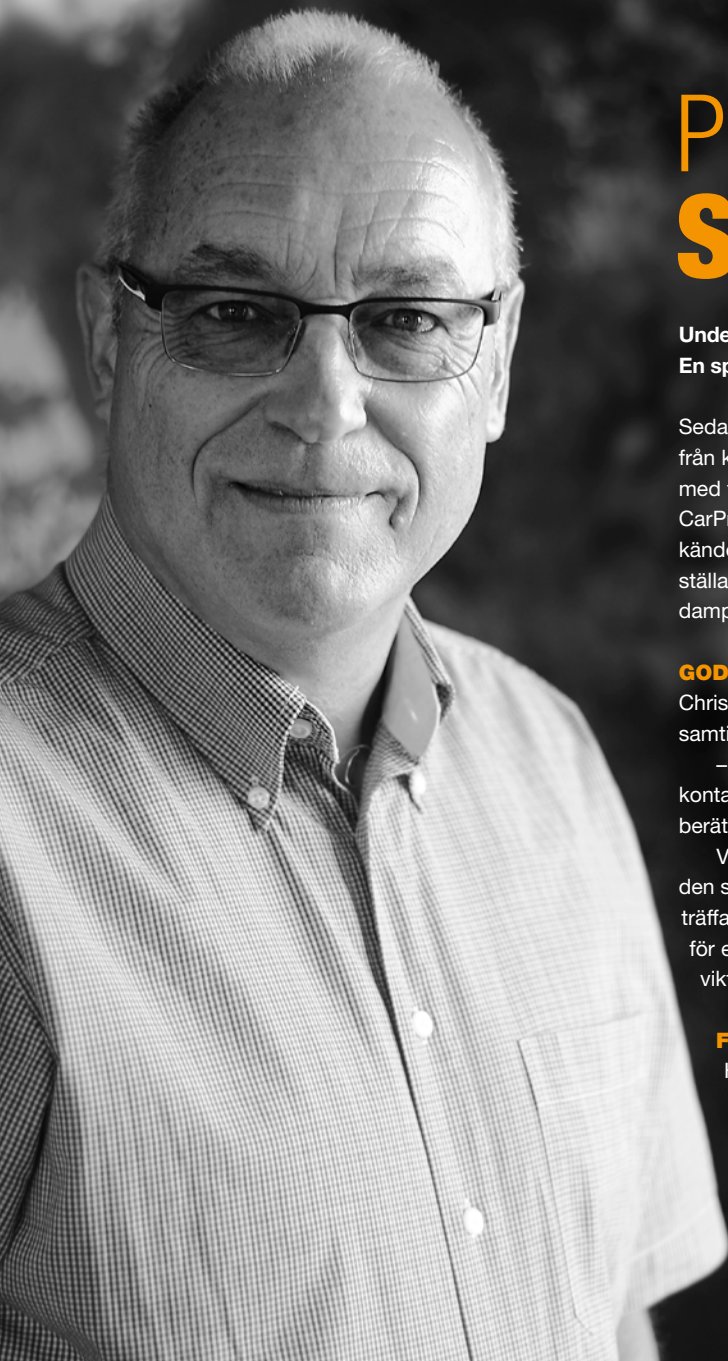
Fördelen med denna handsändare är en snabbare signalrespons.

Från och med nu ingår nya HSE 4 BiSecur vid köp av ProMatic-motor. [H](#)



## SMARTA TIPS PÅ YOUTUBE

**VISSTE DU ATT** Hörmann har flera praktiska montageanvisningar på YouTube? Filmerna visar enkelt hur du monterar en Hörmann port – moment för moment. Dessutom finns en komplett presentationsfilm där vi presenterar produkter ur vårt sortiment på Konsumentdivisionen tillsammans med en företagspresentation. Här finns också en praktisk och tydlig anvisning för hur man enkelt utför måttagning. Kika in på vår YouTube-kanal för installationsfilmer och produkttips! [H](#)



# PER LÄMNAR ÖVER OCH SUMMERAR EN ERA

**Under 20 års tid har Per Wetterdahl byggt upp och varit den drivande kraften för Hörmann Svenska AB. En spännande resa med hårt arbete har gett goda resultat. Nu är det dags att ta det lite lugnare.**

Sedan starten 1998 har Hörmanns Sverige-division gått från klarhet till klarhet. Och VD Per Wetterdahl har varit med från början. 1997 köptes Pers tidigare arbetsgivare CarPro upp av storbolaget Cardo (idag Assa Abloy). Per kände att det var dags för något nytt och skulle precis ställa sig till arbetsmarknadens förfogande då ett julkort damp ner i brevlådan.

## **GOD JUL PER!**

Christoph Hörmann skickade en julhälsning och undrade samtidigt hur den svenska marknaden såg ut.

– På CarPro sålde vi Hörmann-portar och jag hade kontakt med bolaget och familjen Hörmann redan innan, berättar Per.

Var det möjligen så att Per kunde tänka sig att bli den svenska representanten för Hörmann? Efter några träffar och turer fram och tillbaka blev det startskottet för en framgångssaga där Per varit en minst sagt viktig pusselbit.

## **FAMILJEFÖRETAG MED ANOR**

Hörmann är ett tyskt familjeföretag som arbetar traditionellt och värdesätter hög arbetsmoral. Familjen är därmed mycket involverad i allt som sker. Genom åren har kontakten med Tyskland varit tät, även om Per ändå alltid styrt det svenska bolaget efter eget huvud. Och kanske är det just det som är en av framgångsfaktorerna.

– Tyskland har alltid varit glada och imponerade över Sveriges stabila position. Även om vi har lite olika sätt att se på saker, säger Per med glimten i ögat.

För Per har stämningen bland medarbetarna alltid varit viktig och att hitta engagerad personal har varit avgörande vid rekrytering.

– Utan duktiga medarbetare hade vi aldrig varit där vi är idag. Ingen är en ö, säger han.

Tempot har alltid varit högt och trots att bolaget vuxit kraftigt på relativt kort tid så har Per varit mån om att behålla känslan av det lilla familjeföretaget där alla har samma mål och hjälps åt.

## **SNABB OCH FRAMGÅNGSRIK UTVECKLING**

Per anställdes som VD av Hörmann den 14 december 1997 tillsammans med kollegan från CarPro-tiden, Pher Bohlin. Personalstyrkan utökades under våren 1998 med två personer till, och under det kommande året anställdes flera personer. Det svenska portföretaget växte stadigt.

2004 öppnades det första regionkontoret i Västerås och sedan var bollen i rullning. I snabb takt etablerades säljkårer och regionkontor i Stockholm, Malmö, Gävle, Linköping, Göteborg och Jönköping. Som ett av få företag kan Hörmann Svenska AB stoltsera med god lönsamhet och stabil ekonomi från år till år.

**”Utan duktiga  
medarbetare hade  
vi aldrig varit där vi  
är idag. Ingen är  
en ö.”**

#### **”ATT LÄMNA ÖVER KÄNNS HELT RÄTT”**

Efter en hel karriär i branschen har det så blivit dags för Per att trappa ner. Redan under början av året lämnade han över stafettpinnen till bolagets nya VD Patrik Ihrstedt. Under året har de gått parallellt för att få en så smidig övergång som möjligt. En överlämning med ovanstående historik i bagaget görs inte på en förmiddag.

– Hörmann i Sverige står precis som andra företag i branschen inför en rad utmaningar. Det är klokt att få in nytt blod och unga människor som är hungriga och kan leverera, menar Per.

#### **KOPPLAR AV LITE LAGOM**

Men vad hittar en engagerad entreprenör, som levt och andats Hörmann i så många år, på när kalendern äntligen blir lite luftigare? Per berättar om motorcyklar och snabba bilar han ägt och visst står det en Porsche på uppfarten där hemma. Samtidigt finns det alltid pyssel att ägna sig åt när man har ett radhus att påta med.

– Jag kommer inte att vara sysslolös. Det passar inte mig, skrattar Per. Och än släpper jag inte Hörmann helt. Jag kommer att finnas med på ett hörn på ett eller annat sätt. Så lätt blir de inte av med mig avslutar han med ett finurligt leende. **H**



# NU PASSERAR VI 100!

**EFTER EN SNABB OCH TYDLIG TILLVÄXT** har Hörmann nu passerat 100 anställda. Företaget finns i Örebro, Västerås, Malmö, Göteborg, Stockholm, Gävle, Jönköping och Linköping. Just nu utökas logistik- och transportdelen på Industridivisionen. Här finns stor potential att växa sig ännu starkare. Som ett led i den satsningen anställdes Magnus Hansson som servicechef för ungefär ett år sedan. Magnus hoppas på att arbetet kan vara en del i att uppfylla Hörmanns vision: Att vara dubbelt så stora inom en femårsperiod.

– Jag kommer från början från en angränsande bransch, men ser stor potential för Hörmann i samtliga regioner. Vi behöver sätta Hörmann på kartan än mer och visa vad vi står för. Genom att utveckla service och logistik inom Industridivisionen har vi goda förhoppningar att nå våra mål.

#### **VARUMÄRKET SKA BLI ÄNNU STARKARE**

Magnus menar att många känner igen den blå och orangea loggan, men att få vet vad företaget faktiskt erbjuder. Det finns alla förutsättningar att ändra på detta. Med mer än hundra anställda, sju regionkontor och mer än 300 återförsäljare över hela landet kommer förhoppningsvis varumärket att stärkas ytterligare och de kraftiga expansionsplanerna kan sättas i verket. Rekryteringen inom Hörmann pågår ständigt och vi letar alltid efter duktiga medarbetare. **H**

# SMARTA LÖSNINGAR OCH SNYGGGA PORTAR

**VILL DU TITTA NÄRMARE** på Hörmanns produkter? Välkommen till vår nya utställning! I utställningen visar vi allt från garageportar, industriportar och dockningsanläggningar till entrédörrar och branddörrar. Här finns möjlighet för både privatpersoner och industrikunder att se våra olika modeller i färdig miljö. Vill du kika in till oss? Kontakta oss för egen visning. Välkommen! 📍

## NYFIKEN?

Vill du titta närmare på modeller, färger, portdesign och smarta lösningar? Kontakta oss för egen visning.  
010-19 00 200



**HÖRMANN I SVERIGE** Hörmann-gruppen etablerade sig i Sverige 1998. Idag är Hörmann Svenska AB en av landets ledande leverantörer av garageportar, industriportar och logistiklösningar. Vårt huvudkontor ligger i Örebro och vi har regionkontor med försäljning och service av industriportar i Gävle, Göteborg, Jönköping, Linköping, Malmö, Stockholm och Västerås. Gemensamt växelnummer till samtliga kontor är 010-19 00 200.

**Hörmann NEWS** ges ut av Hörmann Svenska AB. Hörmann Svenska AB, Box 1206, 701 12 Örebro. [www.hoermann.se](http://www.hoermann.se)  
Ansvarig utgivare/redaktör: Patrik Ihrstedt. Fotografer: Hörmann, Ulla-Carin Ekblom, Göran Strand och Frida Thelberg. Produktion: Strateg Marknadsföring AB.