

HÖRMANN #01 NEWS 2016

NYHETSBRV FRÅN HÖRMANN SVENSKA AB – SVERIGES LEDANDE PORTLEVERANTÖR



EXKLUSIVA
PORTAR I VÄSTERÅS

INDUSTRI SID 2 >

REKORDÅR

FÖR HÖRMANNNS KONSUMENTDIVISION

SID 3 >

HÖRMANN FÅR NY VD

SID 4 >

ALR F42
Designport med svart-
lackerad ram och mörka
glas anpassad till
fastigheten




HÖRMANN
INDUSTRI

EXKLUSIVA INDUSTRIPORTAR I VÄSTERÅS

STENDALS EL AB i Västerås är Sveriges ledande producent av elslutbleck och elektrisk låsning under varumärket STEP. Företaget har 35 anställda och beräknas omsätta 170 miljoner kronor under 2016. Stendals El AB har bland annat försett Friends Arena, Mall of Scandinavia och Malmö Live med sina produkter och flera stora projekt är på gång. När Stendals själva skulle bygga nya lokaler var det viktigt att alla detaljer blev rätt för att möta den ökade efterfrågan. "När det måste fungera" är företagets devis och det gällde i allra högsta grad vid det egna bygget. 14 000 kvadratmeter som innehåller produktionsan-

läggning och lager står nu klart i Västerås. För att logistik och säkerhet i kombination med design skulle vara möjligt valdes Hörmanns exklusiva industriportar. De ger ett estetiskt uttryck till fasaden samtidigt som säkerheten maximeras med ellåset STEP 50 som är anpassat för industriportar. Företagets vd Fredrik Stendal är mycket nöjd med valet:

– Eftersom vi själva jobbar med flexibla kvalitetslösningar var det extra viktigt att utrusta de egna lokalerna med rätt port. Hörmanns alternativ ger oss en snygg port som höjer byggnadens estetiska värde samtidigt som det ger oss full kontroll på säkerheten. 



HÖRMANN
KONSUMENT

ÅRETS PORT 2016

Vår omtyckta kampanj Årets port återkommer varje år och ger möjlighet att köpa utvalda favoritportar med motor-drift och entrédörrar till reducerat pris. I år drar vi igång den 15 mars och erbjudandet gäller året ut.

Ytor: Sandgrain (slät) eller Decograin (detalj-trogen trädekor)
Färger Sandgrain: Antracitgrå, trafikvit, jordbrun
Färger Decograin: Titan Metallic, Golden Oak, Dark Oak
Profil: L-profil
Övrigt: ProMatic-motor med två stycken hand-sändare ingår
Kampanjpris Årets Port 2016 från 12 290 kr

MATCHA MED THERMOPLUS ENTRÉDÖRR

Årets Port 2016 matchas perfekt med vår väl-isolerade och säkra entrédörr ThermoPlus som självklart finns i samma färgsättning. Kampanj-pris ThermoPlus entrédörr från 14 490 kr.

NYHET! EXKLUSIV ENTRÉDÖRR I ALUMINIUM

I år finns även möjlighet att köpa vår exklusiva ThermoSafe entrédörr i aluminium till kampanj-pris. Med både dörrblad och karmar i snygg aluminium och med 5-punktslås som standard får du maximal säkerhet och estetik. Dörren erbjuds i kampanjen med tolv olika motiv och sju olika färger.

Kampanjpris ThermoSafe entrédörr från 28 990 kr. 



REKORDÅR FÖR HÖRMANN

Konsumentdivisionen hos Hörmann kan stolt konstatera att 2015 blev det mest framgångsrika året någonsin volymmässigt. Under 2015 såldes 1100 fler garageportar och hela 1300 fler garageportsöppnare jämfört med tidigare år. Fantastiskt tycker vi! Resultatet är en god effekt av en stark marknad, framgångsrika kampanjer och aktiviteter och även det förändrade ROT-bidraget. Hörmann tar marknadsandelar och är en av Sveriges största leverantörer av garageportar. Nu ser vi fram emot ett minst lika framgångsrikt 2016 tillsammans med våra återförsäljare.

HÖRMANN
åf-forum



NYHET! FORUM FÖR VÅRA ÅTERFÖRSÄLJARE

I början av året lanserade vi på Hörmann en unik tjänst för våra återförsäljare. Vårt ÅF-forum är en webbaserad tjänst som samlar allt material från oss på samma ställe. Här hittar du:

- Broschyrer
- Prislister
- Pressreleaser
- Nyhetsbrev
- Installationsguider
- Sprängskisser
- m.m.

Målet är att vårt säljstöd ska vara lättillgängligt och överskådligt och att det samtidigt kan gynna försäljningen av våra produkter. Varje återförsäljare når sina unika uppgifter genom en egen inloggning och kan ta del av allt material som rör den egna kedjan.

Kontakta din Hörmann-representant eller vårt huvudkontor för att få dina personliga användaruppgifter.

Telefon: 010-19 00 200

e-post: info@hoermann.se



HÖRMANNKONSUMENT

HÖGTRYCK FÖR HÖRMANN I PITEÅ

På Batterigatan i Piteå ligger Beijer och Bygma mitt emot varandra. Båda är återförsäljare av Hörmanns garageportar och båda ligger i topp försäljningsmässigt!
– Visst är vi konkurrenter men samtidigt kollegor som kompletterar varandra. säger Tomas Vikström på Bygma.

FÖRSÄLJNINGREKORD FÖR GRANNAR

Under 2015 sålde de två återförsäljarna i Piteå rekordmånga garageportar från Hörmann. Lite nyfiken blir man ju vad det kan bero på att Norrland tycks sälja fler garageportar än övriga landet. Finns det något knep kanske?

– Jag tror att vi här uppe i Norr är extra noga med att välja kvalitet. Nyckeln för oss har varit det goda samarbetet med Hörmann och även en lokal montör som gör att vi kan erbjuda våra kunder god service och en helhet. Säger Tomas på Bygma.

Även Beijer pekar på fördelarna med att kunna erbjuda kunden en helhet med montör. För Beijers del har det till och med varit så att montören själv rekommenderar och helst monterar en Hörmann port – det går snabbare och blir bättre helt enkelt.

**Nyckeln har varit
det goda samarbetet
med Hörmann och
en lokal montör**

GODA RELATIONER OCH KVALITET ÄR NYCKELN

Både Bygma och Beijer har samarbetat med Hörmann under en mycket lång period och är glada för det fina samarbetet. För att allt ska fungera är det extra viktigt med god kontakt med både säljare, orderavdelning och marknad.

– Hörmann är en av våra ”topp fem” leverantörer, säger Tony. De har verkligen hjärta och själ i sin verksamhet. För oss som lokal butik är det extra viktigt att arbeta med leverantörer som förstår vikten av att båda parter når sina mål och hjälper kunderna på bästa sätt.

De nordligaste delarna av Sverige har andra väderförhållanden än övriga landet och då är det extra viktigt med hållbara och funktionella produkter. I Piteå väljer kunden oftast en fullisolerad port.

Snön faller tät i Piteå men på Batterigatan är stämningen varm. Både Tony och Tomas är övertygade om att försäljningsökningen av Hörmanns garageportar kommer att hålla i sig och att den kanske till och med påverkas positivt av att båda aktörerna finns nära varandra. På så sätt får varumärket dubbel exponeringsyta på en relativt liten ort och kunderna har möjlighet att hitta allt på samma ställe utan att lämna Piteå.

– Vi ser positivt på framtiden, Hörmanns produkter känns helt rätt. Nu kommer ju våren då vi alltid kör en egen populär aktivitet med Hörmanns produkter. Syns man inte så finns man inte, avslutar Tony Nilsson på Beijer.

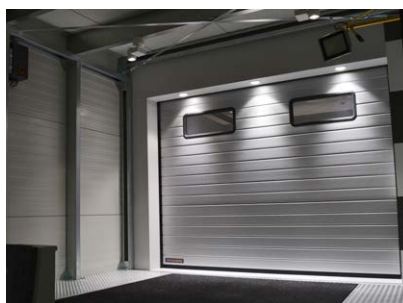
B

SVERIGE
PORTO BETALT

Avs: Hörmann Svenska AB, Box 1206, 701 12 Örebro

VÄLKOMMEN TILL VÅR NYA UTSTÄLLNING!

NYFIKEN PÅ HÖRMANN olika portar och smarta lösningar? Nu har vi investerat i en ny uppdaterad utställning. I anslutning till våra nybyggda lokaler med 200 kvm kontor och 1500 kvm lageryta visar vi allt från garageportar, industriportar och dockningsanläggningar till entrédörrar och branddörrar. Här finns möjlighet för både privatpersoner och industrikunder att se våra olika modeller i färdig miljö. Vill du kika in till oss? Kontakta oss för egen visning. Välkommen! 📍



NYFIKEN?

Vill du kika in till oss? Kontakta oss för egen visning.
010-19 00 200



VI VÄLKOMNAR VÅR NYA VD

NU KAN VI ÄNTLIGEN PRESENTERA vår nya vd Patrik Ihrstedt. Patrik har bland annat arbetat som distriktschef för SKANSKA i Örebroregionen och har lång erfarenhet av byggproduktion i större projekt med beställare som exempelvis kommuner och landsting. Patrik kommer att börja sin tjänst på Hörmann den 1 april och under 2016 kommer vår nuvarande vd, Per Wetterdahl, succesivt att lämna över ansvaret. Allt för att få en så smidig övergång som möjligt där Patrik

får lära känna organisationen och varumärket Hörmann från grunden och ta tid till både medarbetare och givetvis våra kunder. Det närmsta året är tanken att Hörmann som företag växlar upp ytterligare och möter framtiden med högt tempo och nya tankar. Genom rekryteringen av ny vd ser vi stora möjligheter till att arbeta långsiktigt med vår expansion och varumärkets utveckling. Vi välkomnar Patrik och ser fram emot nya tankar och idéer. 📍



HÖRMANNINDUSTRI ELEKTROSKANDIA BYGGER NYTT HÖRMANN LEVERERAR

UNDER JANUARI FICK Hörmann en stororder från Elektroskandia. Företaget bygger helt nya lokaler i Örebro, med både kontor och lager och då vill man förstås utrusta byggnaden med kvalitet och säkerhet. Hörmann levererar inte mindre än 57 portar och 38 dockningar. Elektroskandia har valt flest takskjutportar men även några av våra populära hårda snabbullportar HS 7030 PU som samtidigt ger ett gott skal-skydd. Hörmann levererar portarna under våren och sommaren. Arbetet fortsätter under hela året för att avslutas i början av 2017. 📍



HÖRMANN I SVERIGE

Hörmann-gruppen etablerade sig i Sverige 1998. Idag är Hörmann Svenska AB en av landets ledande leverantörer av portar och logistiklösningar. Speciellt på industriportsidan har verksamheten utvecklats mycket väl. Vårt huvudkontor ligger i Örebro och vi har regionkontor med försäljning och service i Gävle, Göteborg, Jönköping, Linköping, Malmö, Stockholm och Västerås. Gemensamt växelnummer till samtliga kontor är 010-19 00 200.

Hörmann NEWS ges ut av Hörmann Svenska AB. Ansvarig utgivare/redaktör: Per Wetterdahl.

Fotografer: Jennie Pettersson, Pär Odén och Frida Theilberg. Produktion: Strateg Marknadsföring AB. Hörmann Svenska AB, Box 1206, 701 12 Örebro. www.hoermann.se

